



Exploitez les relations: la collaboration peut-elle répondre aux défis du secteur juridique?

La plateforme d'intelligence client d'Introhive, alimentée par l'IA, automatise la capture et l'enrichissement des données clients, elle offre une visibilité complète sur les relations et interconnexions qui existent entre votre cabinet et le monde extérieur. Grâce à ces informations précieuses, Introhive permet à votre cabinet de stimuler la collaboration, d'identifier de nouvelles opportunités ainsi que des ventes croisées (cross selling), et d'offrir aux clients les connaissances et expertises collectives des avocats.

DES CABINETS D'AVOCATS LEADERS DU MARCHÉ S'ASSOCIENT A INTROHIVE POUR:

Découvrir un écosystème complet de contacts, d'entreprises, d'activités et de relations.

Améliorer et rationaliser la gestion de la qualité des données sur les clients afin de maintenir une source d'informations précise et actualisée.

Equiper les avocats d'informations détaillées et pertinentes sur leurs contacts et leurs dossiers, et ce, sans effort.

Collaborez avec l'ensemble de vos collaborateurs, en réunissant les équipes autour de relations communes permettant de planifier stratégiquement la manière de gagner ou d'étendre des services.

Adopter une approche unifiée et stratégique en tant que « One Firm ». S'appuyer sur des données concrètes pour identifier les risques et les opportunités dans les relations avec vos clients.

INTROHIVE & CABINETS D'AVOCATS

Top 50

40% des 50 premiers cabinets d'avocats sont les clients d'Introhive

Top 20

Introhive équipe 40% des cabinets d'avocats du Top 20 mondial

94% Retention

Introhive a un taux de rétention de 94% auprès de ses clients juridiques

“ Les avocats qui présentent fréquemment des clients à d'autres collègues de leur entreprise, génèrent en moyenne 32% de revenus en plus pour leur cabinet.

[HBR.org](https://www.hbr.org)

DANS LE MONDE ENTIER, LES CABINETS D'AVOCATS LES PLUS INNOVANTS NOUS FONT CONFIANCE

 Freshfields

FASKEN

FENWICK

 GOODWIN

Hogan
Lovells

WILSON
SONSINI

ReedSmith

Cooley

faegre
drinker

VOICI LES PROBLEMATIQUES LES PLUS FREQUENTES QU'INTROHIVE RESOUD POUR SES CLIENTS:

1

Rompre les silos grâce à la collaboration

La collaboration entre professionnels du droit de différentes disciplines et domaines d'activité est essentielle pour renforcer les relations avec les clients, générer des revenus additionnels et améliorer l'efficacité opérationnelle. Bénéficiez d'une visibilité totale des différentes relations existantes à l'échelle du cabinet.

2

Stimuler le développement commercial et la fidélisation des clients

Grâce à une vision globale et complète des relations avec les clients qui existent au sein de votre cabinet, vous pouvez pleinement exploiter vos relations avec les clients. Introhive génère des prises de contact plus naturelles, favorise les opportunités de vente croisée, encourage la collaboration assure une expérience client optimale.

3

Transformer la valeur du CRM

Les entreprises sont constamment confrontées à des défis liés à la gestion de la relation client, tels que la faible adoption, la saisie manuelle des données, la fragmentation des informations sur les clients et la visibilité limitée des relations. Ces défis sont encore accrus par les fusions et acquisitions, les recrutements latéraux et les migrations CRM. Introhive résout ces problèmes en centralisant automatiquement les contacts, les entreprises, les activités et les relations.

4

Résoudre les problèmes de qualité des données

Les informations liées à vos contacts se dégradent à un rythme de 70% par an, ce qui entraîne un marketing inefficace et une érosion de la confiance de la donnée au sein du cabinet. Améliorez de manière significative et sans effort la qualité de vos contacts clés pour vous focaliser sur ce qui compte vraiment: la satisfaction client et votre efficacité opérationnelle: voici ce que vous permettra Introhive.

ÉLUE MEILLEURE PLATEFORME PAR LES UTILISATEURS FINAUX



LA CONFIDENTIALITÉ ET LA SÉCURITÉ DE VOS DONNÉES SONT NOTRE PRIORITÉ ABSOLUE



www.introhive.com

© Copyright 2024 - Introhive Services, Inc.

L'IMPACT ÉCONOMIQUE TOTAL™ DE LA PLATEFORME D'INTELLIGENCE CLIENT D'INTROHIVE.

Points clés:

<6 month
mois de période d'amortissement

495%
de retour sur investissement



Le chiffre d'affaires net des nouvelles opportunités augmente de **36% to 82%**



Le taux de vente croisée (cross selling) s'améliore de **10% to 30%**



+2,5% de productivité pour les avocats



+7.5% de productivité pour les équipes marketing

Télécharger le rapport complet



Prêt à exploiter la puissance de votre capital relationnel ?

[Réservez une consultation](#)

Votre nouvelle stratégie de marketing commence ici.